

DTH

escucha | comparte | transforma



Ventas
¡Ayúdame a comprar!

Hoy, más que nunca, las organizaciones requieren de integrantes que se concentren en asesorar a sus clientes para posicionar sus productos y servicios y en propiciar relaciones comerciales de largo plazo.

El programa **Ventas: ¡Ayúdame a comprar!** tiene como objetivo entregarle a cada participante herramientas que le permitan identificar los elementos fundamentales para propiciar un proceso comercial basado en la detección de necesidades y en la escucha activa.

Contenido*:

- El ADN de la venta consultiva
- La detección de necesidades: pilar del proceso comercial
- El reto de asesorar: generando mejores experiencias de compra
- Herramientas para la venta consultiva
- Beneficios para el individuo
- Beneficios para la organización

Beneficios:

- Construir relaciones comerciales de largo plazo
- Permear la filosofía *¿En qué te puedo servir?* como herramienta de venta
- Potenciar la calidad del proceso comercial

Nuestra **promesa de servicio** es escucharte, respetarte e interesarnos genuinamente por las necesidades de capacitación de tus colaboradores.

Potenciamos su productividad, agregamos valor a sus tareas y consolidamos el trabajo en equipo. ¡Hagamos la diferencia, **juntos!**

¿Tienes algún requerimiento especial? ¡Escucharte es nuestra pasión!

**Contenido ilustrativo. Se requiere una detección de necesidades específica para proponer un contenido y duración reales.*

Ayuntamiento 34, col. del Carmen, Coyoacán, CDMX

☎ 55.7977.6147 ✉ jhair@dth.mx 🌐 www.dth.mx